



Rachat Cash



upyoubizz

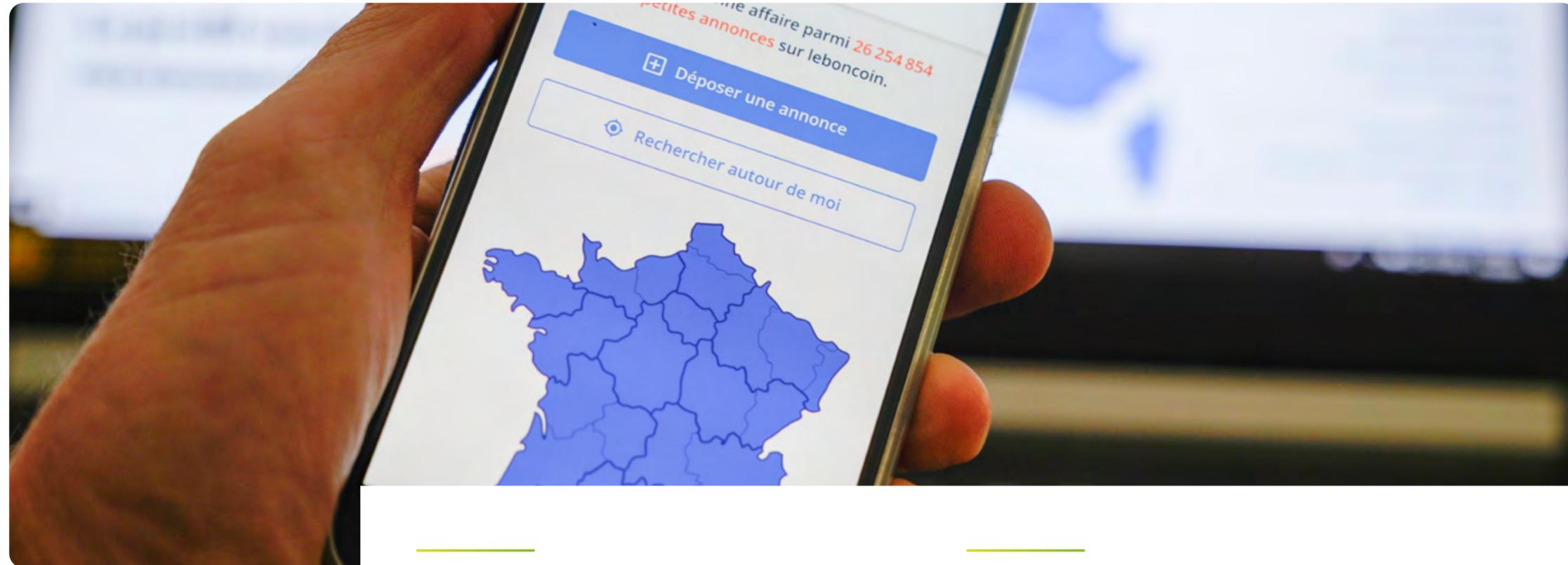
Vous êtes en recherche constante de nouveaux VO afin d'alimenter votre parc pour répondre un maximum à la demande ?

**VOS SOLUTIONS DE SOURCING SONT NOMBREUSES
MAIS DE QUALITÉS DIFFÉRENTES ?**

Voici le constat de l'étude menée par *UpYourBizz*®

Type de sourcing	Facilité d'approvisionnement	FREVO	Quantité disponible	Marge
Constructeur	+++	--	+/-	+-
Loueurs	++	--	+++	--
Reprise	++	++	+	+++
Achat cash	---	+++	+++	+++

Objectifs



Générer des rendez-vous de qualité entre les particuliers vendeurs de leurs véhicules et votre concession, mais aussi...

- Gagner du temps
- Économiser de l'argent
- Avoir un parc VO complet
- Répondre à la demande client
- Augmenter vos ventes
- Générer du trafic

Faites votre sélection et estimez le coût de votre investissement

La solution Rachat Cash[©]

UpYourbizz dispose de la plus grande base de données de véhicules d'occasion vendus par des particuliers en France !

Annonces



1
Selection des
annonces

2
Intervention du
télémarketing



3
Envoi du module
de reprise



Reprise

Marketing



4
Lancement de la
campagne marketing

5
Formation des
commerciaux



Concession

6
Rendez-vous en
concession



Sélection des annonces

Choisissez une sélection d'annonces de VO vendus par des particuliers parmi de nombreux critères !

Critère vendeur

Distance du vendeur par rapport à votre concession



Critères véhicule

Marque, date de mise en circulation, kilométrage

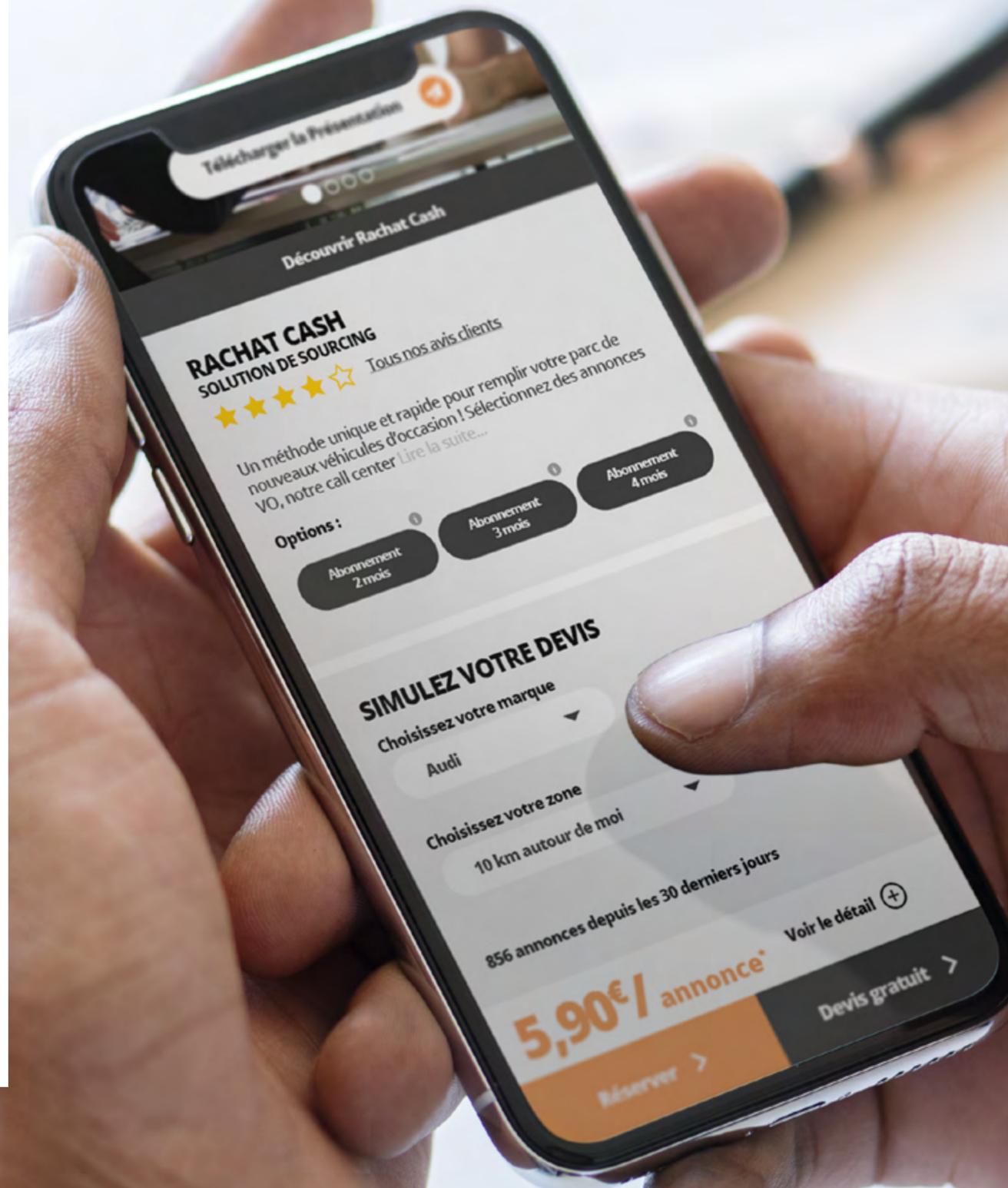
Berline haut de gamme avec peu de km

5 200€

55 500 km
Le Mans 72000
aujourd'hui 17:19



Rendez-vous sur <https://www.upyourbizz.fr/solutions/rachat-cash> pour faire votre sélection et estimer le coût de votre investissement.



Intervention du call center

Les téléopérateurs de notre Call Center 100% français appellent les particuliers que vous avez sélectionné au préalable et dont vous souhaitez acquérir le véhicule.

Leur but ?

Convaincre le particulier de vous vendre son véhicule et récolter les premières informations pour vous fournir des annonces de qualité !

- **30 conseillers formés**
- **Scripts personnalisés**
- **30 000 rendez-vous pris par an**



**Téléopérateurs formés
sur l'automobile**



**Discours rachat cash
de véhicules**



**Valorisation de
véhicules**



Envoi module de reprise

Nous envoyons un lien par SMS au lead, celui-ci mène vers une application que nous avons développée : le module de reprise.

- Informations générales du véhicule
- Prise de photo du véhicule
- **Indications des usures**



Les campagnes marketing

Afin de maximiser les chances que le lead prenne rendez-vous avec votre concession, nous envoyons :

- Campagne de rappel
- Arguments incitatifs à la venue en concession
- **Adapté et personnalisé à votre image**



Prise de rendez-vous

Votre RVO recontacte les leads qualifiés pour prendre rendez-vous avec les annonces les plus qualitatives pour votre concession.

-
- Réalisation d'un second filtre
 - Sélection des annonces pertinentes
 - **Prise de rendez-vous en concession**



Formation des commerciaux

Grâce à une vidéo de formation technique de rachat de véhicules, vos commerciaux ont les clés en main pour signer un maximum de contrats lors des rendez-vous.

- Présentation du programme
- Avantages de la vente en concession
- Traitement des objections
- Préparation du projet de rachat



Rendez-vous en concession

C'EST MAINTENANT L'HEURE DE VOTRE RENDEZ-VOUS AVEC LE PARTICULIER !

**NOUS VOUS AVONS BIEN ENTENDU DONNÉ TOUTES LES CLÉS EN AMONT
POUR PERFORMER LORS DE CE RENDEZ-VOUS.**

**UNE FOIS L'AFFAIRE CONCLUE, PROFITEZ-EN POUR TENTER DE LUI FAIRE ACHETER
UN VÉHICULE DE VOTRE CONCESSION !**

Parcours client



**Le client dépose
une annonce pour
vendre son véhicule**

Découverte

Appel de l'opérateur

- Découverte du lead.
- Découverte de son projet de vente.
- Découverte des informations du véhicule.



Rappel

Envoi campagne marketing

- Afin de maximiser les chances que le lead prenne rendez-vous avec votre concession, nous envoyons un e-mail de rappel.



Booking

Prise de RDV en concession

- Votre RVO recontacte les leads qualifiés pour prendre rendez-vous avec les annonces les plus qualitatives pour votre concession.

Rendez-vous

Vendeur

- Estimation de reprise.
- Proposition véhicule.
- E-mail récapitulatif au client suite au rendez-vous.

J-J



Reprise

Envoi du SMS de reprise

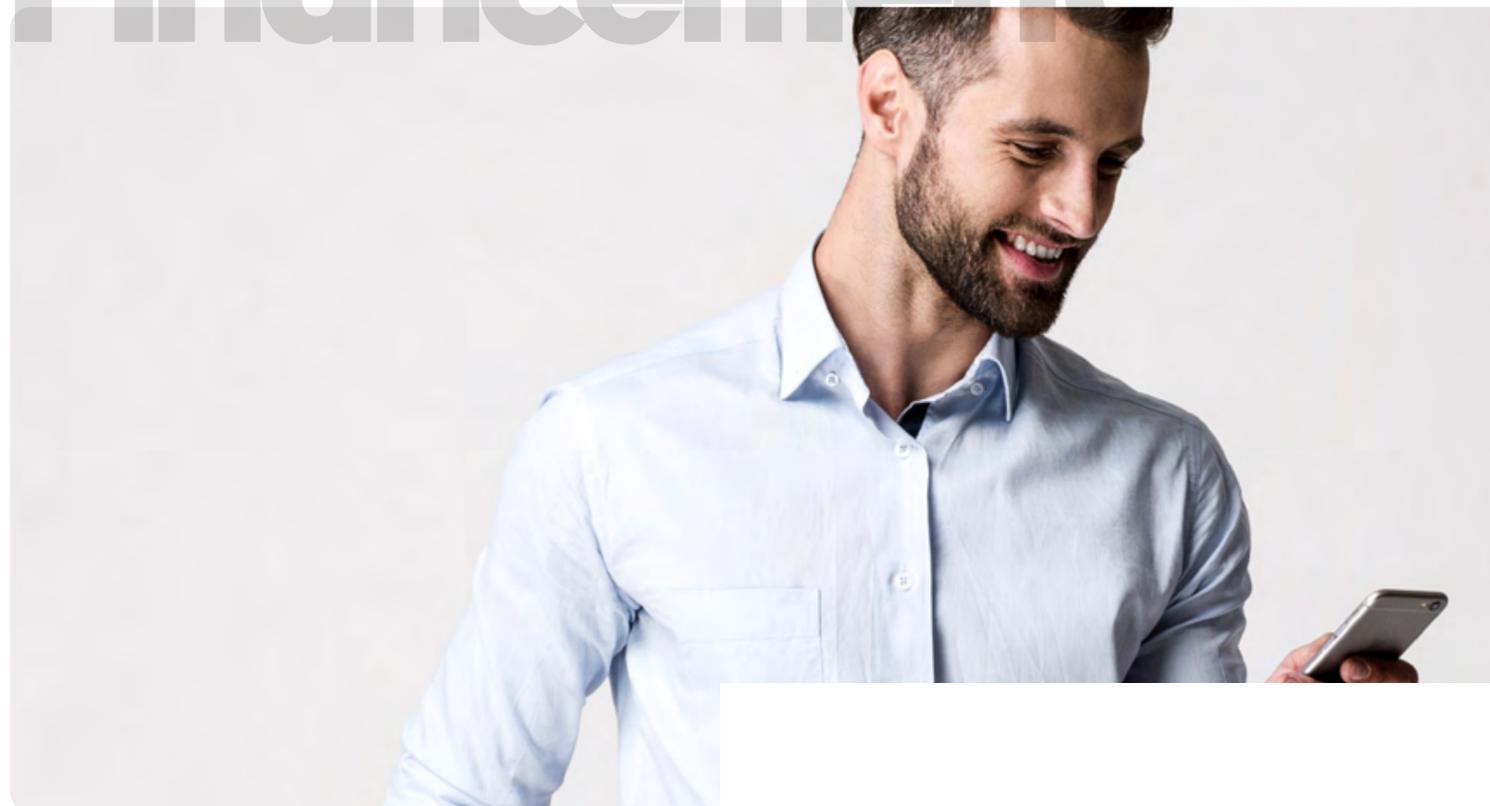
- Le Module de reprise est envoyé au client par SMS.
- Une fois le module complété, toutes les informations sur son véhicule vous sont transmises : photos, détails...

Vidéo

Formation des commerciaux

- Afin de maximiser les chances que le lead honore son rendez-vous avec votre concession nous formons les commerciaux de votre concession.

Financement



-15%

**Profitez d'une
réduction inédite !**

**Pour un abonnement
de 3 mois**

	Base	Variables en fonctions du nombre de critères			
		Zone (km)	Marque	Kms	Année
Prix par annonce ciblée	5,90€ HT	Offert	+0,4€ HT	+0,4€HT	+0,35€HT

Exemple pour une concession qui souhaite un ciblage kms + marque + année sur 1 mois : 5,90 € HT + 0,4 € HT + 0,4 € HT + 0,35 € HT = 7,05 €

Contacts

UpYourBizz

**8 boulevard René Cassin
72100 Le Mans**

02 52 36 06 06

contact@upyourbizz.fr